



78 MATÉRIEL

CELLU M6 ALLIANCE® UN OUTIL PERFORMANT POUR DIVERSIFIER SON ACTIVITÉ

Il est devenu difficile de vivre décemment en se cantonnant à une activité conventionnée stricte. De plus en plus de kinésithérapeutes se lancent dans le hors nomenclature, avec plus ou moins d'interrogations et de stress. Comment s'organiser ? Faut-il réaménager tout le cabinet, accroître son plateau ? Comment rentabiliser ses investissements, sans pour autant perdre son âme de thérapeute ?... Certains outils développés par la société LPG Systems peuvent vous aider à passer le cap en toute sérénité. "L'avantage de l'appareil Cellu M6 Alliance®, c'est qu'il s'avère utile d'abord dans le cadre thérapeutique, et qu'il génère par la suite une demande de soins de confort qui vous permettra de développer une activité hors nomenclature si vous le souhaitez", confirme Ingrid Lanno, kinésithérapeute référente pour la société LPG Systems, qui exerce à Toulon. Avant de se lancer dans le hors nomenclature, beaucoup se disent "Ce n'est pas pour moi...". À tort !

"J'ai acheté mon premier Cellu M6® pour optimiser mes soins de kinésithérapie et acquérir la reconnaissance des prescripteurs et des patients, sans diminuer mes revenus. Rapidement, j'ai constaté non pas un maintien, mais une amélioration de mes revenus. Le développement des soins d'endermologie® a été un bon moyen de diversifier mon activité, en proposant des soins hors nomenclature qui, en plus, dynamisent mon cabinet", explique la kinésithérapeute toulonnaise. Aujourd'hui, elle a "trouvé un équilibre et un véritable plaisir à aller travailler chaque jour, grâce à cet outil", qui lui permet "de prodiguer des soins de qualité sans reste à charge pour mes patients, et de me dégager du temps pour mes enfants et mes loisirs, tout en élevant mon niveau de vie".

Optimiser sa pratique dans tous les domaines

En pratique, elle "constate au quotidien les performances" de son Cellu M6®, "tant dans le champ thérapeutique que dans le domaine de la beauté. C'est vraiment un outil très efficace", insiste-t-elle. Il lui a apporté "une plus-value à la fois thérapeutique et financière". Il a trouvé sa place dans son quotidien, lui permettant d'améliorer "et même d'optimiser tous les soins que je peux faire avec", affirme-t-elle. Si vous décidez de vous lancer dans l'aventure du hors nomenclature, il ne faut pas hésiter à communiquer autour de vous pour le faire savoir, expliquer ce que vous faites, pourquoi et quels résultats vous obtenez. Le bouche-à-oreille fera ensuite le reste. Ingrid Lanno estime avoir "gagné la reconnaissance de ses pairs, ses patientes, les médecins et les chirurgiens" avec qui elle travaille. L'appareil Cellu M6® la "met en lumière", estime-t-elle.



Des revenus améliorés

En termes de revenus, Cellu M6 Alliance® a changé beaucoup de choses pour Ingrid Lanno : "D'abord dans le domaine thérapeutique, parce que je gagne du temps, l'outil étant très efficace. Il me permet aussi de proposer des soins beauté, sport-santé, à des tarifs plus lucratifs. Donc mon chiffre d'affaires a augmenté." Mais, insiste-t-elle, "le temps gagné sur certains soins me permet de me libérer pour cocooner les patients qui en ont le plus besoin. En somme, je continue à pratiquer des tarifs Sécurité sociale, en gardant une certaine aisance de trésorerie". Cerise sur le gâteau : l'appareil Cellu M6® s'avère "un outil très fiable : je suis équipée depuis des années et il est sans cesse amélioré, plus performant. Sans compter les formations proposées par LPG Systems, qui sont de mieux en mieux adaptées à ma profession de masseur-kinésithérapeute".

SOPHIE CONRARD

